

## 보그워너, 북미 주요 완성차 제조사와 전기모터 공급 계약 체결

- S-wind 기술, 하이브리드 대형 트럭 및 SUV에 적용
- 컴팩트한 설계로 효율성과 성능 극대화
- PACE어워드 수상 기술로 확장성 향상 및 비용 절감

2025년 5월 15일, 서울 – 글로벌 자동차 부품 선도기업 보그워너가 북미에 본사를 둔 주요 완성차 제조사와 하이브리드 대형 트럭 및 SUV 차량에 적용되는 400볼트(V) SW130 (S-wind) 전기모터 공급 계약을 체결했다. 이번 계약을 통해 보그워너의 고전압 대량 생산형 S-wind 전기모터 기술은 글로벌 시장에서 입지를 더욱 강화하게 되었으며, 양산은 2028년 2분기부터 시작될 예정이다.

보그워너 파워드라이브 시스템 부문 사장 겸 총괄 책임자인 스테판 데머레 박사(Dr. Stefan Demmerle)는 “보그워너는 이번 프로젝트를 통해 고객과 긴밀히 협력하며, 해당 애플리케이션의 고유한 요구사항을 충족하는 S-wind 전기모터 솔루션을 지속적으로 개발해 왔다”며 “이번 계약은 설계 사양 수립부터 패키징 제약 고려, 제조 및 구현에 이르기까지 당사의 엔지니어링 팀이 보유한 높은 기술 전문성이 집약된 성과”라고 말했다. 이어 그는 “이번 협업을 계기로 해당 파트너사와의 전략적 관계를 더욱 강화해 나가길 기대한다”고 덧붙였다.

보그워너의 SW130 전기모터는 고전압 아키텍처에서 기존 발전기를 대체하기 위해 자사의 독자적인 S-wind 기술을 적용한 제품이다. 연속적인 직사각형 형태의 권선을 기반으로 설계된 본 모터는 제한된 공간 내에서도 우수한 성능과 향상된 전력 효율을 제공한다. 특히 헤어핀 방식과 달리 압축된 설계의 S-wind 기술은 방사형 와이어 삽입 방식을 채택하여 용접 지점을 90% 이상 줄임으로써 자재 활용도를 대폭 향상시켰다. 이러한 설계 혁신은 확장성과 설계 유연성을 극대화함과 동시에, 패키징 소형화와 생산 비용 절감을 가능하게 한다.

이번에 적용된 고밀도 전력 S-wind 모터 기술은 하이브리드 애플리케이션에 최적화되어 설계되었으며, 130mm의 고정자 직경과 65mm의 스택 길이를 통해 최대 토크 성능을 극대화하는 동시에, 소음(N), 진동(V), 불쾌감(H) 등 NVH 특성 또한 크게 개선했다.

###



[사진자료] 보그워너가 북미에 본사를 둔 주요 완성차 업체와 하이브리드 대형 트럭 및 SUV에 적용되는 400V SW130 (S-wind) 전기모터 공급 계약을 체결했다.

[보그워너 소개]

보그워너는 130년 이상 성공적인 모빌리티 혁신을 시장에 선보인 혁신적인 글로벌 제품 리더로서 세계를 더 깨끗하고 건강하며 안전한 미래로 이끌어 나가기 위해 e-모빌리티로의 (eMobility) 전환을 선도하고 있다.

**PR 담당자:**

Anna Penava

전화번호: +49 7141-132-753

이메일: [mediacontact.eu@borgwarner.com](mailto:mediacontact.eu@borgwarner.com)

진우식 상무 (K&Associates)

전화번호: +82 10-5307-6656

이메일: [wsjin@knassociates.co.kr](mailto:wsjin@knassociates.co.kr)

**Forward-Looking Statements:** 본 보도자료에는 1995년 증권민사소송개혁법에 따른 경영진의 현재 전망, 기대, 추정, 예측을 기반으로 하는 미래 상황예측보고서가 포함되어 있습니다. "예상하다", "믿다", "계속하다", "할 수 있다", "설계하다", "효과", "추정하다", "평가하다", "기대하다", "예측하다", "목표", "지침", "이니셔티브", "의도하다", "~할 수도 있다", "전망", "계획하다", "잠재적", "고대상하다", "기획하다", "추구하다", "모색하다", "~해야 한다", "목표하다", "언제", "~할 것이다", "~할 수 있다"와 이를 변형한 표현과 이와 유사한 표현은 아래 내용을 특정하기 위한 목적으로 사용되었습니다. 또한 이 보도자료에 포함되거나 참조로서 첨부된 역사적 사실에 대한 진술을 제외한 모든 진술은 당사의 재무 상태, 비즈니스 전략과 그 전략을 시행하기 위한 조치(운영 변화, 경쟁력, 목표, 당사의 사업과 운영의 확장과 성장, 계획, 미래의 성공에 대한 언급 등)와 관련하여 미래에 발생하거나 발생할 가능성이 있는 일에 대한 기대와 예상을 나타내는 미래 상황예측보고서에 해당합니다. 저희가 가장 최근에 제출한 10-K 양식 연례 보고서(이하 "10-K 양식")에서 항목 7의 '중요 회계 정책 및 추정'이라는 제목 이하에서 설명한 것과 같은 회계 추정치는 본질적으로 미래 예측의 성격을 갖습니다. 모든 내용은 당사의 과거 경험, 역사적 추세에 대한 당사의 인식을 비롯해 당사가 현 상황에서 적절하다고 생각하는 요인들에 기반하는 가정과 분석 결과에 근거를 둡니다. 미래 상황예측보고서는 향후 성과를 보장하지 않으며, 회사의 실제 성과는 미래 상황예측보고서에 명시, 예상, 암시한 것과 실질적으로 다를 수 있습니다.

본 미래 상황예측보고서는 해당 보도자료의 배포일 기준으로 한 것으로, 이에 지나치게 의존해서는 안 됩니다. 미래 상황예측보고서의 내용은 위험과 불확실성에 영향을 받으며 상당수는 예측하기 어렵고 당사의 통제권을 벗어나 있는 경우가 많습니다. 따라서 실제 성과의 경우, 미래 상황예측보고서에서 명시, 예상, 암시한 것과 실질적으로 다를 수 있습니다. 이러한 위험과 불확실성은 다음과 같습니다. 당사를 포함한 주문자 상표 부착 생산업체(OEM) 고객과 그 공급업체에 영향을 미치는 현재의 반도체 칩 부족 상황과 같이 당사 또는 당사 고객에게 영향을 미치는 공급 차질, 상품 가용성 및 가격, 이러한 비용과 관련하여 고객과의 상업적 협상에서 예상 수준의 회수 가능성을 달성하지 못할 수 있습니다; OEM 고객을 포함한 기존 및 신규 경쟁업체의 경쟁적 도전, 특히 전기 자동차와 관련하여 급변하는 기술과 관련된 도전과 이에 대응하는 당사의 혁신 능력, 전기 자동차 수요 및 당사의 전기 자동차 매출 성장 예측의 어려움,

우크라이나 및 중동 전쟁을 포함한 전쟁으로 인한 세계 경제의 혼란; 인수 대상을 파악하고 수용 가능한 조건으로 인수를 완료할 수 있는 능력, 인수에 따른 기대 이익을 적시에 실현하지 못할 가능성, 최근 완료된 연료 시스템 및 애프터마켓 부문을 별도의 상장회사로 면세 분사한 것이 의도한 이익을 달성하지 못할 가능성, 인수한 사업을 신속하고 효과적으로 통합하지 못할 가능성, 인수한 사업과 관련하여 알려지지 않았거나 추정할 수 없는 부채의 잠재력, 매우 주기적이고 중단될 수 있는 자동차 및 트럭 생산에 의존하는 당사의 의존도, 인수한 사업과 관련된 잠재적 부채의 가능성; 주요 OEM 고객에 대한 당사의 의존도, 일부 OEM 고객과 관련된 최근 및 향후 파업의 범위, 기간, 영향과 이에 대한 해당 OEM 고객의 조치, 이자율 및 외화 환율의 변동, 정보 시스템에 대한 당사의 의존도, 글로벌 경제 환경의 불확실성, 다양한 청구와 관련된 소송을 포함한 기존 또는 향후 법적 소송의 결과 또는 관련 소송을 포함한 정부 조사의 결과; 당사가 사업을 영위하는 국가의 세금 및 관세를 포함한 법률 및 규정의 향후 변화, 향후 잠재적인 인수 또는 처분 거래로 인한 영향, 가장 최근에 제출한 양식 10-K 및/또는 양식 10-Q 분기 보고서의 항목 1A, '위험 요인' 등 당사가 증권거래위원회에 제출하는 보고서에 언급된 기타 위험 등이 포함됩니다. 당사는 이 보도자료의 미래 상황예측보고서에 대한 기대치의 변화 또는 진술의 기초가 되는 사건, 조건, 상황 또는 가정의 변화를 반영하기 위해 이를 업데이트하거나 수정하여 공개적으로 발표할 의무를 지지 않습니다.